



Starke Software für den Mittelstand ...



**... umfassend, modern,
anpassungsfähig
und leistungsstark –
DIAF 3G!**

DIAF 3G – die ERP-Lösung für mittelständische Unternehmen



Leistungsmerkmale Vertrieb

- Anfragebearbeitung
- Angebotsbearbeitung mit differenzierter Verwaltung von Kunden/Interessenten
- Erstellung von Anfragen ohne Kundennummer
- Verarbeitung von Normal-, Haupt und Unterpositionen in Verbindung mit Handelsstücklisten/-konditionen
- Staffelmengen/- Rabatte
- Automatische Preisermittlung
- Standard- und Aktionspreise
- Preislisten
- Wiedervorlage
- Auswertung
- Archivierung
- Auftragsbearbeitung
- Erstellung Auftrag aus Angebot
- Auftragsarten Normal-, Rahmen-, Abruf-, Konsignations- oder interne Aufträge
- Naturalrabatt als Drauf- oder Dreingabe
- Permanente Kreditlimitprüfung
- Proforma Rechnung
- Position ohne Artikel-Nummer möglich
- Lieferscheinverwaltung
- Erstellung Lieferschein aus Auftrag
- Kommissionierlisten
- Packmittelverwaltung
- Versandpapiere / Export
- Sammellieferscheine
- Intrastatistik
- Werkzeugzeugnis
- Rechnungen und Gutschriften
- Sammelrechnungen und -Gutschriften
- Vertreterverwaltung
- Provisionsabrechnung
- Bonusabrechnung
- Getrennter Nummernkreis für Rechnungen und Gutschriften
- Rechnungserstellung aus Auftrag/ Lieferschein oder durch direkte Erfassung
- Streckengeschäft
- Fremdwährung

DIAF 3G bietet Ihnen umfangreiche Anwendungsfunktionen in

- Vertrieb
- Marktpartner Management (CRM)
- Disposition / Beschaffung
- Kalkulation
- Materialwirtschaft und innerbetriebliche Logistik
- Produktion
- BDE / Produktionscockpit
- Finanzbuchführung / Personalwesen / Kostenrechnung / Anlagenbuchführung *
- Finanz- und Liquiditätsmanagement

VERTRIEB

DIAF 3G unterstützt sämtliche Vertriebsprozesse. Angefangen mit der Anfrageerfassung und -auswertung, der Angebotskalkulation über die Kontrakt- und Auftragsverwaltung bis hin zur Versandsteuerung und Fakturierung. Über die integrierte Archivfunktion haben Sie jederzeit schnellen Zugriff auf zurückliegende Vorgänge. Das qualifizierte Reporting liefert nachhaltige Informationen und Analysen zu Ihren Geschäftsvorfällen. Die Unternehmenszahlen informieren Sie laufend über Auftragseingang, Umsatz und Auftragsbestand – differenziert nach Inland/Ausland mit entsprechenden Vergleichszahlen zu früheren Perioden.

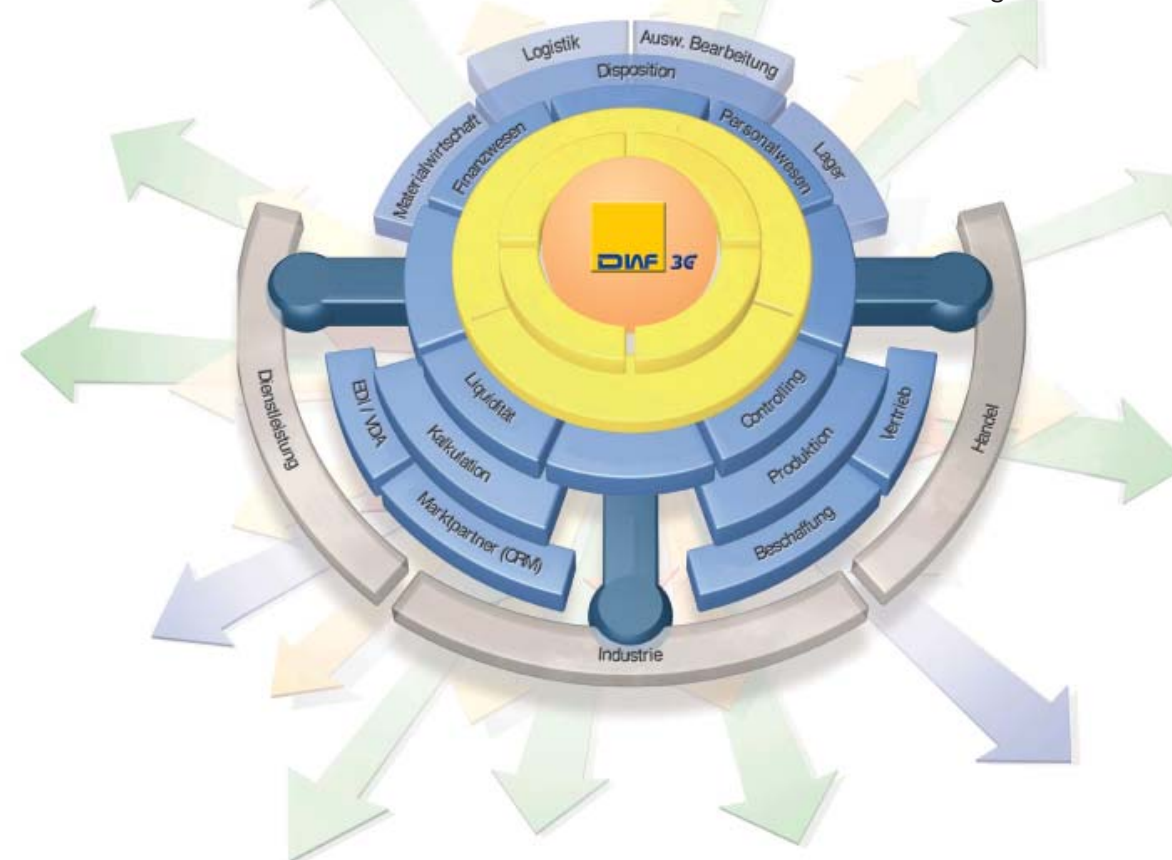
MARKTPARTNER MANAGEMENT (CRM)

Bei Firmen und Personen haben Sie den sofortigen Überblick über beliebig viele Anschriften, Kommunikationsanschlüsse und Personendaten. Auch alle Vorgänge, die diesem Adressaten zugeordnet wurden, sind immer vollständig, sofort und auf einen Blick verfügbar.

Was immer Sie tun, nichts geht verloren, nichts wird übersehen. Kontakt-, Adress-, Dokumenten- und Activitymanagement, Mail- und Terminsystem, Reporting- und Analysesystem. Aus Daten werden Informationen, aus Informationen entsteht Wissen. Aus Wissen wird Erfolg.

Leistungsmerkmale Marktpartner Management (CRM)

- Managen der Marktbeziehungen (Kunden, Lieferanten, Wettbewerber)
- Opportunity Management
- Kampagnen Management
- Activity Management
- Workflow Steuerung
- Online und Offline nutzbar
- Replikationsfähig
- Nachricht bei allen wichtigen Ereignissen
- Marktpartnerakte auf Kunden und Ansprechpartnerebene zur Ablage von Dokumenten und Aktionen
- Serienbriefe und -mails auf Kunden- und Ansprechpartnerebene inkl. Vorlagenverwaltung
- Erfassung von kunden- und ansprechpartnerbezogenen Aufgaben
- Grafische und tabellarische Darstellung aller Statistiken z. B. über PDF



* VARIAL®

Übersicht und klare Linie



Leistungsmerkmale Disposition/Beschaffung

- ▶ Materialbedarfsplanung
- ▶ Variable Planungshorizonte
- ▶ Bedarfsprognosen
- ▶ Ermittlung Produktions-/ Beschaffungsvorschläge
- ▶ Unterstützung make-or-buy Entscheidung
- ▶ Anfragen
- ▶ Preisspiegel
- ▶ Automatische Preisfindung
- ▶ Mengen- und Wertstaffeln
- ▶ Mahnwesen
- ▶ Erfassung von Bedarfspositionen
- ▶ Verschiedene Bestellarten
- ▶ Disposition / Bestellvorschläge
- ▶ Kontraktbearbeitung
- ▶ Fremdbearbeitung mit und ohne Materialbestellung / Lieferschein
- ▶ Wareneingang autom. oder manuell
- ▶ Angebote Bedarfsverursacher (Kundenauftrag, Fertigungsauftrag)
- ▶ Retourenmanagement
- ▶ Intrastatistik
- ▶ Lieferantenbewertung
- ▶ Statistik
- ▶ Eingangsrechnung / Belastung
- ▶ Archivierung

DISPOSITION / BESCHAFFUNG

DIAF 3G ermöglicht eine Materialbedarfs- und Ressourcenplanung mit flexiblen Planungseinstellungen für Planungshorizonte, Prognosen und Lagerorte, auch Standortübergreifend (Multi-Site). Dabei besteht die Möglichkeit des Auftragsplittings nach Vor- und Nachproduktion, Splittmengen und Intervallen. Planungskonflikte werden sofort erkannt. Sie erhalten Unterstützung bei Ihrer make-or-buy Entscheidung. Jeder Planungslauf generiert Vorschläge für Verteilung, Beschaffung oder Produktion.

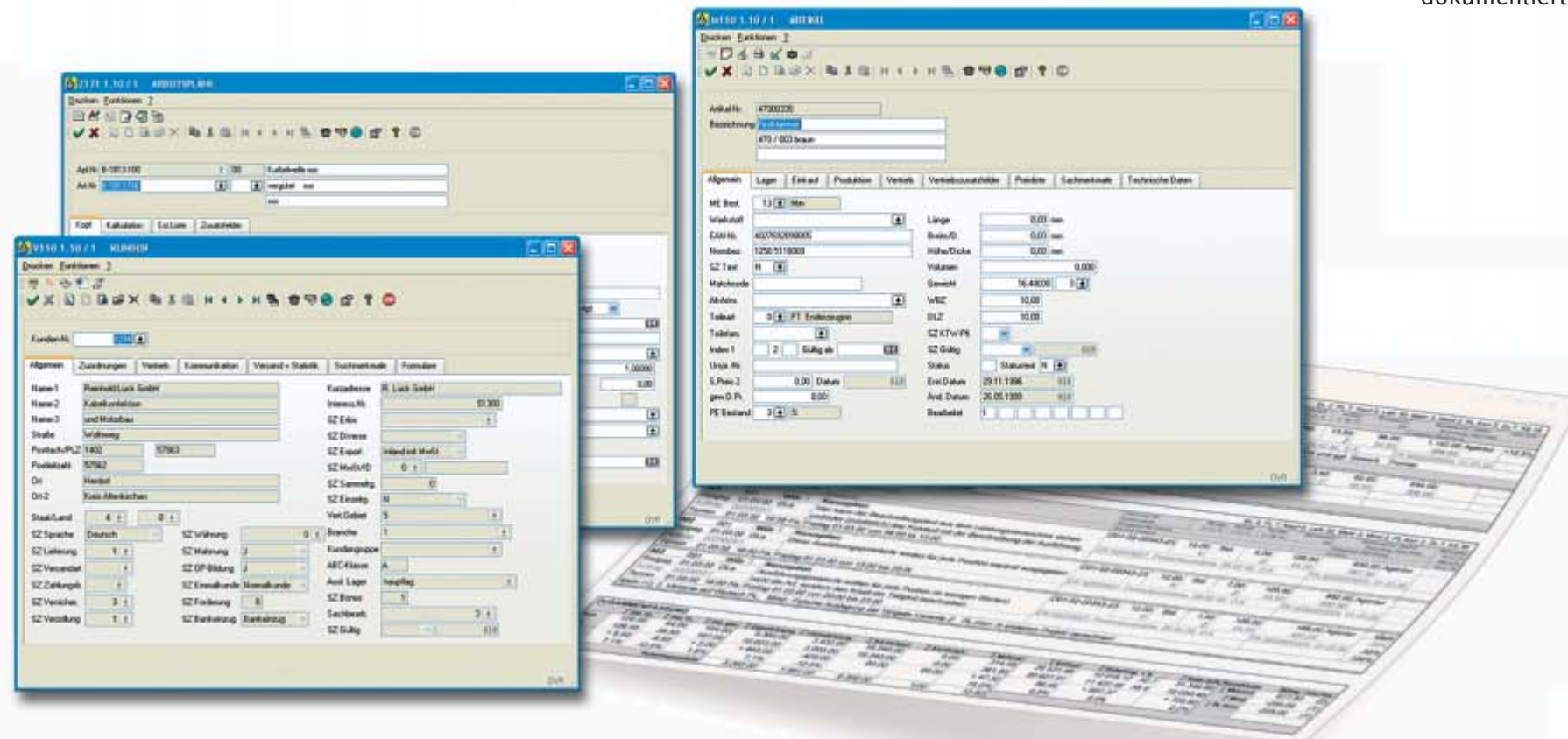
Die Probleme bei der Beschaffung liegen bekanntlich nicht nur im Finden und Auswählen des günstigsten Lieferanten, sondern vielmehr auch in der sicheren und termingerechten Disposition. Dabei hilft Ihnen DIAF 3G mit Konditionsfindung, Angebotsvergleich, Kontraktverwaltung, Mahnwesen etc.. Natürlich auch hinsichtlich der Lieferüberwachung und beim Wareneingang bis hin zum Retourenmanagement.

KALKULATION

Die Herstellkosten eines Artikels werden auf Basis der Produktionsstammdaten wie Artikelstücklisten und Arbeitsplänen etc. ermittelt. Dabei kann mit unterschiedlichen Kostensätzen in den Leistungsarten und verschiedenen Bewertungspreisen bei den Materialien variiert werden. Mit der Handelskalkulation erfolgt die Ermittlung der Vertriebspreise (z. B. intern, extern, künftig etc.) nach frei festlegbaren Schemata.

MATERIALWIRTSCHAFT UND INNERBETRIEBLICHE LOGISTIK

Die Materialwirtschaft liefert umfassende Auskunft über Bestände, Lieferfähigkeit, Transaktionen, Bewertungen und Bedarfe. Sie dient zur Sicherung der wirtschaftlichen Versorgung Ihres Unternehmens bei gleichzeitiger Minimierung Ihrer Kapitalbindung. Über die innerbetriebliche Logistik werden sämtliche Ein-, Aus- und Umlagerungsprozesse (auch völlig papierlos) gesteuert. Materialbedarfe wie auch Fertigmeldungen an Maschinen führen zu automatischen Bring- bzw. Holinformationen. Chargen-/Seriennummernpflichtige Artikel werden durchgehend dokumentiert.



Leistungsmerkmale Kalkulation

- ▶ Angebotskalkulation mit und ohne Stammdaten
- ▶ Herstellkosten: Stücklisten, Arbeitspläne, Produktionspläne etc.
- ▶ Kostenaufteilung für Neben-, Kuppelprodukte
- ▶ Kostenstellen mit zeitabhängigen Kostensätzen
- ▶ Unterschiedliche Bewertungspreise
- ▶ Handelskalkulation Einzel- oder über Sortimente / Gruppen
- ▶ Frei definierbare Formeln
- ▶ Nachkalkulation

Leistungsmerkmale Materialwirtschaft und innerbetriebliche Logistik

- ▶ Chargenverwaltung / -verfolgung
- ▶ Variantenverfolgung
- ▶ Stichtags- und permanente Inventur
- ▶ Mehrlagerverwaltung
- ▶ Lagerplatzverwaltung mit Gang, Regal, Ebene, Fach (Hochregal)
- ▶ Sonderlager, Blocklager
- ▶ Reservierungen
- ▶ Losgrößenkalkulation
- ▶ Stücklisten
- ▶ Einzelteile
- ▶ Bedarfsmengenermittlung (Disposition)
- ▶ Papierlose Steuerung aller Prozesse
- ▶ Wareneingangshandling
- ▶ Automatische Materialanforderung (Transportauftrag Lager an Fertigung)
- ▶ Automatischer Abholhinweis aus Fertigung an Lager bzw. Versand
- ▶ Anbindung Wiegen und Packen an Versandsystem
- ▶ Kommissionierliste direkt auf Handheld / Staplerterminal
- ▶ Lagerplatzinformation für Kommissionierer
- ▶ Automatische Überwachung Kommissionierlagerplätze
- ▶ Permanente- oder Stichtagsinventur
- ▶ Soll- / Ist Vergleich
- ▶ Inventurbewertung nach verschiedenen Verfahren

Die Rentabilität im Griff

Leistungsmerkmale Produktion

- ▶ Mehrere Fabrikalender
- ▶ Fertigungseinheiten mit Tagesplan
- ▶ Verschiedene Schichten und Zeitmodelle
- ▶ Arbeitsgangkatalog
- ▶ Fremdbearbeitung / -fertigung
- ▶ Kapazitätsplanung
- ▶ Einlastung vorwärts mit und ohne Limit
- ▶ Einlastung rückwärts
- ▶ Terminierung Materialbedarf über Arbeitsplan
- ▶ Bestimmung Engpasskomponenten
- ▶ Verfügbarkeitsprüfung über alle Strukturen
- ▶ Berücksichtigung von Losgrößen
- ▶ Verwendungsnachweise
- ▶ Strukturansichten
- ▶ Fertigungspapiere
- ▶ Betriebsdatenrückmeldung (auch Meilensteinrückmeldung)
- ▶ Kostenstellen- / Kostenträger Zuordnung
- ▶ Varianten- / Alternativkalkulationen mit Übernahme Verrechnungspreis
- ▶ Nachkalkulation und begleitende Auftragskalkulation
- ▶ Mehrstufige Fertigungsfreigabe
- ▶ Produktionsanalyse

Leistungsmerkmale BDE / Produktionscockpit

- ▶ Autom. / Man. Rückmeldung Arbeitsgang, Gruppen oder Meilenstein
- ▶ Anzeige freigegebener Fertigungsaufträge
- ▶ Anzeige fehlendes Material, Werkzeug etc.
- ▶ Taggenaue Planungssteuerung

PRODUKTION

Im Produktionsmodul werden Ihre Kapazitäten (Maschinen, Personal), Ihre Arbeitspläne (mit Rüst-, Bearbeitungs-, Transport- und Wartezeiten, Materialeinsatz, Werkzeugen etc.) sowie der oder die Fabrikalender und Schichtmodelle verwaltet. DIAF 3G sorgt auf Basis dieser Informationen für optimale Durchlaufzeiten, Mengen, Termine und Losgrößen. Ihren Bedürfnissen entsprechend unterstützt Sie DIAF 3G bei der Serien-, Einzel-, Einmal- oder Massenfertigung. Mittels dem integrierten Formelinterpreter lassen sich selbst schwierigste Ermittlungsmethoden für Bedingungen, Zeiten und Mengen abbilden.

BETRIEBSDATENERFASSUNG / PRODUKTIONSCOCKPIT

Die integrierte Betriebsdatenerfassung liefert zeitnah die Informationen an Ihre Maschinen und hält Sie über den Stand Ihrer Produktionsaufträge und Maschinen auf dem Laufenden. Das Produktionscockpit hilft Ihnen, selbst in brenzligen Situationen den Überblick über Maschinen, Werkzeuge und Fertigungsaufträge zu behalten und dadurch bestmöglich zu planen.

FINANZBUCHFÜHRUNG / PERSONALWESEN / KOSTENRECHNUNG / ANLAGENBUCHFÜHRUNG

Diese Bereiche werden vollständig durch VARIAL®guide oder VARIAL® WORLD EDITION abgedeckt. Über den Integrationsserver ist DIAF 3G mit dieser Anwendung verknüpft. Die Leistungsmerkmale entnehmen Sie bitte den gesonderten Beschreibungen. Schnittstellen sind aber auch zu anderen Systemen realisiert.

FINANZ- UND LIQUIDITÄTS- MANAGEMENT

In DIAF 3G steht Ihnen optional ein analytisches Finanz- und Liquiditätsmanagement zur Verfügung (nur in Verbindung mit VARIAL®). Es analysiert Ihrer aktuelle Finanzlage, die zu erwartenden Zahlungseingänge nach analytischen Zahlverhalten Ihrer Kunden, Ihre Zahlungsverpflichtungen und Ihre offenen Bestellungen zu einem vorgegebenen Termin. Auf Basis Ihrer tagesaktuellen Situation erhalten Sie eine präzise Vorausschau.

Leistungsmerkmale Finanzbuchführung / Personalwesen / Kostenrechnung / Anlagenbuchführung

- ▶ Bitte der gesonderten Beschreibung VARIAL® entnehmen

Allgemeine Merkmale

- ▶ Feldweise Hilfsfunktion
- ▶ Durchgängige Variantenverwaltung
- ▶ Mitarbeiter- und programmbezogene Zugriffsverwaltung bis auf Feldebene
- ▶ Durchgängige Chargenverwaltung
- ▶ Mehrmandantenfähig
- ▶ Datenbank basierend
- ▶ Mehrsprachigkeit in den Programmen und Formularen
- ▶ Maskengenerator
- ▶ Speicherung von Suchabfragen
- ▶ Browserfähig
- ▶ Für Linux, Unix und Windows Server verfügbar
- ▶ Formular- und Listgenerator
- ▶ CTI Integration
- ▶ Mail- und Faxintegration
- ▶ Workflow
- ▶ Auskunft / Statistik

Integrationen zu Drittssystemen

- ▶ EDI / VDA
- ▶ Qualitätssicherung
- ▶ Finanz- und Personalwesen
- ▶ Versandsteuerung
- ▶ Lagersteuerung
- ▶ Revisions sichere Archivierung
- ▶ BDE / PZE
- ▶ Leitstand



Das ist i-soft

i-soft ist der seit 1978 etablierte Hersteller von anspruchsvollen ERP-Lösungen für den Mittelstand. Über 450 Kunden vertrauen der Kompetenz unserer Mitarbeiter und unserem konsequent mittelstandsorientierten Denken und Handeln.

Als Hersteller und gleichzeitig auch Berater und Betreuer Ihrer Anwendungen genießen wir den Vorteil der völligen Handlungsfreiheit im Sinne unserer Kunden. Kompetent, unkompliziert, schnell und kostenbewußt – eben mittelstandsorientiert.

Implementierung / Betreuung

- Phase I:** Wir besprechen mit Ihnen die Prozesse in Ihrem Unternehmen und Ihren gewünschten Workflow.
- Phase II:** Wir beschreiben den Workflow der Kernbereiche, prüfen sie mit Ihnen in Workshops und erarbeiten gemeinsam Vorschläge zu Stammdaten, Masken, Formularen, Reports etc.
- Phase III:** Die Ergebnisse analysieren wir je Kernbereich und entwickeln dann einen Gesamtworkflow. Nach Freigabe durch Sie erfolgt das Customizing durch uns.
- Phase IV:** Wir Verproben mit den Mitarbeitern Ihrer Kernbereiche anhand erarbeiteter Testabläufe die Anwendungen. Hierzu werden ggfs. auch konvertierte Daten benutzt.
- Phase V:** Training der Programme und Abläufe
- Phase VI:** Ggfs. nochmalige Datenkonvertierung und Start des Wirkbetriebes.
- Phase VII:** Wir begleiten Ihren Erfolg: Unsere persönliche Hotline – und bei Bedarf unsere Consultants vor Ort – helfen Ihnen bei Fragestellungen und geben Hilfestellung zur permanenten Optimierung Ihres Anwendungserfolges. Darüberhinaus stehen unsere Spezialistenteams für Systemsupport, Hardware, Netzwerktechnik und -Sicherheit für Sie bereit.

Service à la carte!

Durch klare und nachvollziehbare Einführungsstrukturen ist der Implementierungszeitraum kurz und der Aufwand bleibt überschaubar.

Mit Wissen, Erfahrung und Zielorientierung bringen wir die Dinge auf den Punkt!

Ausbaufähigkeit und Investitionssicherheit

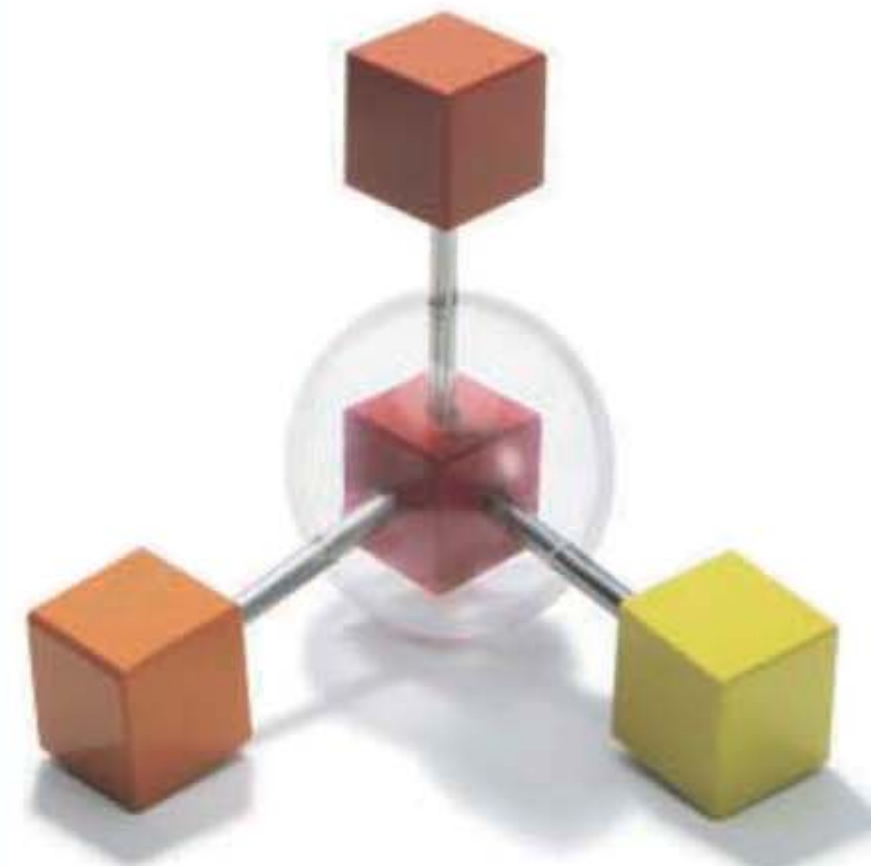
Die große Funktionsbreite und Modularität von DIAF 3G in Verbindung mit dem sehr leistungsstarken Datenbanksystem macht Sie sicher, auch künftige Anforderungen souverän bewältigen zu können.

So können Sie bereits „ganz klein“ beginnen und die Anwendungen und die Benutzerzahl in überschaubaren Schritten und nach Ihrem Bedarf skalieren. Die Programme werden permanent gepflegt und weiterentwickelt. Ihre Investition ist damit langfristig und sicher ausgelegt.

Warum Sie als Mittelständler besser direkt mit dem Hersteller zu tun haben sollten

Die wohl größten Stärken mittelständischer Unternehmen liegen in der Kreativität, der Flexibilität, kurzen Entscheidungswegen und der strikt kundenorientierten Ausrichtung.

Diesen oft entscheidenden Vorteil gilt es zu bewahren. Mit Partnern, die denken und handeln wie Sie.



Und das ist I-SOFT

Erst richtig Denken. Dann richtig Machen. Diesem Leitsatz folgen wir, um die bestmögliche Lösung anzubieten.

Wir sorgen für Lösungen für den Mittelstand. Was wir unseren Kunden anbieten, beherrschen wir und arbeiten zielorientiert und konsequent an den mit unseren Kunden vereinbarten Zielen.

Mit hochwertigen Produkten und Leistungen wollen wir einen übertragenden Nutzen bieten und mit qualifizierten und engagierten Mitarbeitern ein zuverlässiger und berechenbarer Partner sein.

Wir bringen die Dinge auf den Punkt.



© Copyright i-soft GmbH 2006. Alle Rechte vorbehalten.

Die von i-soft GmbH angebotenen Softwareprodukte können Softwarekomponenten auch anderer Softwarehersteller enthalten.

Hinweis: Alle innerhalb des Angebotes genannten Marken- und Warenzeichen unterliegen uneingeschränkt den Bestimmungen des jeweils gültigen Kennzeichenrechts und den Besitzrechten der jeweiligen eingetragenen Eigentümer. Die alleinige Nennung bedeutet ausdrücklich nicht, dass solche Marken- oder Warenzeichen nicht durch die Rechte Dritter geschützt sind

